

Plus loin, ensemble



Vendeur technique H/F

“Branché sur le conseil”



HYPER U

SUPER U

U *express*

U *tile*

www.u-emploi.com

Mission

- Accueillir et conseiller les clients sur les qualités techniques d'un produit.
- Mettre en rayon et assurer la gestion des marchandises.
- Collaborer à la politique d'achats des produits.
- Participer à l'animation commerciale du rayon pour le rendre attractif.

Profil

- Formation vente/commerce ou excellente connaissance des produits.
- Sens du service client et adaptabilité.
- Excellentes qualités relationnelles.
- Organisation et dynamisme.

Évolution de carrière

- Le vendeur technique peut, selon sa motivation et ses compétences, évoluer vers un poste d'adjoint puis de manager de rayon.

“

Avoir une bonne connaissance des produits et du marché est

indispensable car l'informatique et le multimédia évoluent très rapidement. Ma mission : répondre aux demandes de nos clients et les fidéliser avec des produits novateurs et de qualité.

”



Carine
Hyper U Sierentz (68)

